

Hunter® Headlines

Novità sull'irrigazione

I-20 oggi più resistente, per le aree pubbliche a grande calpestio

Il 90% di un sistema di irrigazione si trova nascosto e al sicuro sotto il livello del suolo, dove non può essere danneggiato. C'è però un componente che si eleva dal suolo durante l'irrigazione: si tratta della turbina. Nelle aree pubbliche a grande calpestio, un passaggio consistente di pedoni e la presenza di eventuali vandali possono essere un fattore da tenere in considerazione, ma l'I-20 di Hunter risolve questo problema... con un costo aggiuntivo del solo 2% rispetto ad una turbina di tipo "classico".

L'I-20 si caratterizza per un'alta resistenza ad eventuali atti vandalici (oltre all'affidabilità del sistema di ingranaggi Hunter). Una molla extra potente mette al sicuro l'irrigatore. Il corpo ultra-resistente protegge l'irrigatore dal passaggio intenso di pedoni e il lo spesso coperchio in gomma assicura contemporaneamente la protezione dei passanti. La valvola antidrenaggio garantisce che non si formino pozze d'acqua intorno agli irrigatori bassi. Per garantire una maggiore durata, è disponibile anche la versione in acciaio inossidabile. È possibile scegliere tra tre altezze: 10 cm, 15 cm e 30 cm, a seconda della tipologia di piante da irrigare; quando il sistema non è in funzione, ogni irrigatore si ritrae sotto il livello del suolo per una maggiore protezione del sistema. Se avete in mente di realizzare un progetto che sarà visto—vissuto e "calpestato"—da molte persone, garantitevi il successo scegliendo l'I-20. ■



Campus universitari come quelli dell'Università della California, San Diego, richiedono l'uso di irrigatori I-20 ad alta resistenza e di lunga durata per poter resistere ad un intenso calpestio.



Sopra: parchi pubblici come St. James Park a Londra sono aree di intenso passaggio che fanno uso dell'I-20 ad alta resistenza.

LA TESTINA DELL'I-20

Il coperchio in gomma ultra-spesso protegge i pedoni nelle aree pubbliche.

Il corpo e la molla di sicurezza ad alta resistenza ne garantiscono l'integrità.

La versione in acciaio inossidabile offre una protezione del sistema senza precedenti.



Come reperire nuovi clienti

Esistono modi ovvi di accrescere la propria attività imprenditoriale, quali la pubblicità alla radio, alla tv, su giornali e tramite cartelloni pubblicitari. Per molte aziende di dimensioni modeste specializzate nel campo dell'irrigazione, una tale scelta può però essere troppo onerosa e talvolta non efficace.

Cosa devono fare allora tali aziende? Ecco alcune linee guida economicamente valide.

Focalizzare l'attenzione sulla propria zona

Spesso può essere efficace distribuire volantini e materiale informativo porta a porta o lasciandoli nella cassetta delle lettere, nella zona circostante la sede della Vostra azienda o la casa/sede di un Vostro cliente. Le Vostre peculiarità in quanto azienda locale hanno molto valore e possono influenzare i vostri potenziali clienti.

Cartelli da apporre nella zona di lavoro

Investire parte delle risorse destinate alla promozione dell'azienda nella realizzazione di cartelli di facile lettura da lasciare nei luoghi in cui state effettuando degli interventi.

Continua a pagina 2.



Come reperire nuovi clienti

(continua da pagina 1)



Il caro, vecchio elenco del telefono

Le Pagine Gialle sono ancora la fonte di informazioni più consultata nella ricerca delle aziende. Fate in modo di diversificarvi nell'offerta rispetto alle altre aziende, evidenziando cosa Vi rende diversi dalla concorrenza.

Mostrare le proprie capacità

Dimostrazioni a casa o in aree di nuova urbanizzazione possono essere un'importante occasione di contatto con potenziali nuovi clienti nel vostro settore. Niente ha più efficacia di una dimostrazione pratica delle vostre capacità.



Pubblicità itinerante

Usate il vostro mezzo di trasporto aziendale (camion, furgone, ecc.) come cartello pubblicitario itinerante.

pubblicitario itinerante.

Materiale marketing

Quando Vi proponete ad un cliente, aggiungete un tocco professionale usando il materiale di supporto alla vendita disponibile, i depliant prodotto, campioni e presentazioni su CD.



Incoraggiare la clientela

Una delle principali modalità di acquisizione di clienti per un'azienda è tramite conoscenze; incoraggiate dunque i vostri clienti a fornirvene tramite incentivi (ad esempio l'aggiornamento di un prodotto che hanno acquistato, controllo remoto di un sistema installato o uno sconto sul contratto di manutenzione). Ricordate: i buoni clienti forniscono buone occasioni imprenditoriali. ■

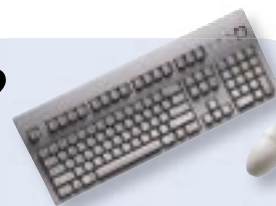
Distinguetevi dalla concorrenza educando i vostri clienti a scegliere tramite materiale informativo e campioni.



Quali sono le novità Hunter?

Scopritelo richiedendo il Catalogo Prodotti della Hunter oppure visitate il sito www.hunterindustries.com.

L'ultimo anno è stato molto intenso per Hunter Industries. Oltre ai continui aggiornamenti sui prodotti esistenti mirati ad ottenere risultati e prestazioni sempre migliori, abbiamo lavorato per espandere la nostra gamma di prodotti. Ecco una breve lista dei prodotti che Hunter ha introdotto negli ultimi 6 mesi:




Valvola ICV 3"
Una valvola ad alta resistenza per valori di portata fino a 70m³/hr.



Rotore PGJ di media gittata
Sostituisce nel modo più efficace i sistemi di irrigazione ad alta richiesta di acqua.



Sensore di portata Flow-Clik™
(versione indipendente e IMMS™). Facile rilevazione alta portata per tutti i programmatori Hunter.



Ugelli bubbler multi-getto
Per un'irrigazione di alberi o arbusti più facile e resistente ad atti vandalici.



Comunicazione IMMS-Radio e modem telefonico IMMS-GSM
Adesso disponibile per monitoraggio centrale di programmatori SRC, Pro-C e ICC.



Programmatori satellitari ICC
Le installazioni sul campo con interfaccia ICC e IMMS sono adesso riunite in un unico prodotto affidabile e resistente.



Valvola PGV
Adesso aggiornata con vite di spurgo manuale



Tubature flessibili HFT-100
Per collegamenti tra irrigatori convenienti e flessibili.



Tubo a gomito con spirale SBE - 1/2" e 3/4"

Il programmatore Pro-C

Conviene di più perché offre molto di più



Display con visualizzazione acqua disponibile – facilmente modificabile tramite i tasti su/giù.

Grande schermo LCD di facile lettura.

Circuito con sensore pioggia comprensivo di interruttore bypass su frontalino centralina.

Avvio e avanzamento automatico one-touch.

Facile programmazione del sistema uguale a tutti i programmatori Hunter.

Uscite per i cavi—posizionate in modo strategico.



Chiusura armadietto con chiave standard CH7S1 (modello per esterni). Armadietto ad alta resistenza; può essere sistemato a parete.



Scatola interna per collegamento dei cavi di alimentazione—non occorrono ulteriori installazioni (trasformatore corredato di spina nel modello per interni).



Espandibile da 3 a 15 stazioni (incrementi di 3) per una flessibilità totale.



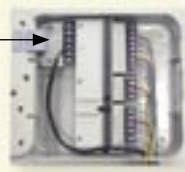
Programmabile con una batteria a 9 volt.



Moduli scambiabili—NUOVO—è possibile aggiungere o togliere i moduli senza dover reimpostare il programmatore (per unità prodotte dopo settembre 2003).



Compatibile con sistema di controllo centrale (IMMS™), tramite aggiunta di un'interfaccia.



Postazione test—alimentazione a 24 volt per verifica valvole.

Altre caratteristiche della Pro-C

- ✓ Memoria non volatile—non perde mai le impostazioni e mantiene l'orologio interno per 4 settimane in caso di malfunzionamento senza necessità di una batteria di back-up.
- ✓ Rilevazione automatica di corto circuiti—niente più fusibili o interruttori bruciati, auto-diagnosi e visualizzazione nel display delle zone con problemi di funzionamento.
- ✓ Programma per il test predisposto in fabbrica.
- ✓ Caratteristiche aggiuntive quali il ritardo programmabile tra le stazioni per il ripristino del pozzo/serbatoio.
- ✓ Collegamenti con rondella ferma-cavo.



IN QUESTO NUMERO



Turbine I-20:
La soluzione creativa
per le aree pubbliche



Quali sono le
novità di Hunter?



Pro-C con nuove
caratteristiche—Vale
tutti i soldi che costa

Le valvole sul mercato più facili da gestire in termini di manutenzione

Fare manutenzione ad un impianto di irrigazione diventa un compito facile se i prodotti sono stati pensati per durare a lungo, avere bisogno di poca manutenzione ed essere di facile utilizzo.

Le valvole prodotte da Hunter (SRV, PGV, HPV e ICV) sono nate per fornire esattamente tutti questi vantaggi. Se date un'occhiata alle loro principali caratteristiche capite perché:

- Facilità di intervento manuale dalla parte superiore del solenoide (scanalatura cacciavite)
- Facilità di accesso allo spurgo manuale interno (aggiunta dello spurgo manuale esterno anche nei modelli PGV)
- Possibilità di aprire, impiegando vari strumenti, il coperchio o la ghiera nella versione "jar top" delle PGV (non occorrono utensili per la manutenzione!)
- Componenti "bloccati" = manutenzione facile e senza problemi, senza perdita di pezzi
- Il diaframma con supporto garantisce una maggiore durata della valvola e ritarda i tempi di intervento per manutenzione ■

